

台灣艾納康—台灣2050年淨零排放目標的重要幕後推手

台灣艾納康是德國和台灣風力發電機的市場領導者，在過去二十年已經在台灣安裝了超過235台陸域風機。憑藉著多年經驗和專業的陸域風電技術，使他們在市場上擁有許多競爭優勢，同時也是台灣政府邁向2050年淨零排放目標的道路上，不可或缺的重要推手。台灣艾納康董事總經理黎森 (Bart Linssen) 表示，台灣政府的淨零排放目標當前仍面臨許多挑戰，尤其是在再生能源發展和相關風機技術應用等方面。在此篇專訪中，黎森將和我們分享台灣發展再生能源的潛在挑戰與可能的解決方案。



關於黎森:

- 1992年來到台灣，與台灣妻女一同生活
- 2008起加入艾納康
- 喜愛台灣方便舒適的生活環境，也看到台灣許多的發展機會
- 喜歡爬山，最愛的台灣美食是牛肉麵和水餃

德經處:台灣艾納康在台灣深耕多久了?您如何看待這些年的發展?

黎森:2002年,台灣艾納康在台灣安裝了第一台陸域風機,但一直到2007年我們才開始有真正的業務發展,那時也完成了我們在台的第一個陸域風場,也正好迎來了陸域風場發展的高峰期,在接下來的四年內,台灣艾納康在台灣安裝了超過150台陸域風機但在這段高峰期過後,由於新的設施越來越不容易開發,我們的業務也變得比較沒有那麼繁忙。不過在2012年開始,我們每年約可建置5至10台陸域風機,而台灣本地的開發商也越來越有興趣發展陸域風電。此外,再加上台灣的中央政府訂定了2050年實現淨零排放的目標,台灣企業也有義務發展再生能源,進而促使更多企業向台灣艾納康諮詢服務的需求再次提升。我們的陸域風場是許多企業負擔得起的綠色能源選項,例如,有些企業希望我們能為他們建造自己的陸域風場,如此一來,便可以確保企業在未來20年的電力成本都維持不變。

德經處:台灣艾納康的陸域風機零組件是由台灣本土的公司生產的嗎?

黎森:雖然在地生產並不是我們的發展重心,不過我們的全球採購部門正在積極尋找台灣的供應商合作,只是要能找到合適的供應商,並說服他們投資開發陸域風機的產品並不容易。

德經處:台灣艾納康在人才招募方面有遇到什麼樣的困難嗎?

黎森:在台灣要招募到適合的人選,特別是優秀的電機/電力維護工程師並不容易。我們非常歡迎每一位具有相關背景的優秀人才加入我們,但是台灣的半導體產業已經吸走了許多年輕人才。因此,為了提升我們招募優秀人才的機會,我們已與台灣多所大學密切合作,延攬優秀的畢業學生,讓他們在台灣艾納康的培訓中心從零開始接受訓練。



德經處:台灣艾納康如何幫助台灣維持電網的穩定性?

黎森:隨著可再生能源佔總能源消耗比例約30%至40%,維持電網的網定性變得越來越重要。我們很自豪地說,艾納康的風機內擁有可維持電網穩定所需要的特殊技術。

德經處:關於陸域風電,艾納康在亞洲發展情況如何?

黎森:日本和越南都非常積極發展再生能源,使得艾納康在這兩個國家的發展均進行得非常順利。在過去兩年間,艾納康在越南的裝置容量已達到900MW;在日本則每年可安裝50至100台陸域風機。至於台灣,我們於2022年安裝了8台全新的陸域風機,也計畫在2023年裝設12台,如此一來將可達到我們希望在2024年建置20到30台全新陸域風機的目標。

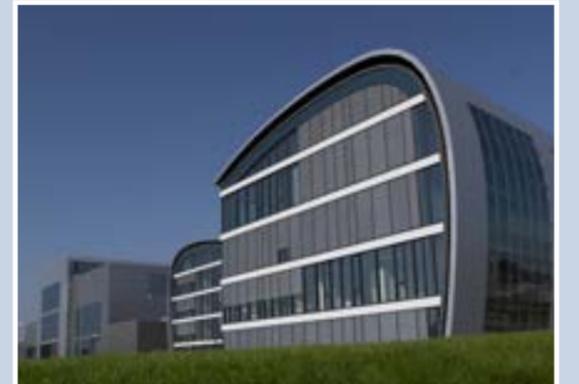
德經處:您如何看待台灣2050年的淨零排放目標?為了達成這個願景有什麼具體的方法嗎?

黎森:我對於能否在2050年實現這目標有些存疑;然而,我認為台灣不應該排斥任何可以支持達到這個目標的所有科技,並抱持著開放的態度。例如,台灣可以考慮積極鼓勵在港口和工業區等地建設陸域風場。

德經處:您對台灣艾納康未來幾年在台的業務有何展望?而台灣政府可以怎麼做來幫助您們在這裡的事業持續發展?

黎森:台灣產業正在積極地尋找開發陸域風場的發展可能,關於這方面台灣艾納康可以為台灣的中小企業達到100%使用再生能源的目標。我們已經在荷蘭累積了許多成功經驗,將艾納康風機建置在荷蘭的港口、高速公路和工業區等。總而言之,我認為台灣在永續發展方面仍有很大的潛力,我們也會持續與政府溝通,提升對於陸域風電的關注與興趣。

有興趣成為德經處企業聯盟的成員之一嗎?請前往本處官網 www.taiwan.ahk.de



德國創新中心



台中辦公室



建置在港口旁的風機