

»» Finanzierungsinstrumente von DFIs – Development Finance Institutions für IPPs in Tunesien am Beispiel der DEG

Berlin, 4 Juli 2018

Fachtagung „Erneuerbare Energien: Neue Marktchancen im Rahmen der aktuellen Ausschreibungen“

KFW DEG

»» Die DEG im Überblick

Zahlen und Fakten

Gründungsjahr	1962
Beschäftigte	539
Sitz	Köln
Gesellschafter	KfW, Frankfurt
Neugeschäft	1,6 Mrd. EUR
Portfolio	8,6 Mrd. EUR
Eigenkapital	2,4 Mrd. EUR
Bilanzsumme	5,8 Mrd. EUR



» Teil einer starken Bankengruppe

Die DEG, ein Tochterunternehmen der KfW



Inländische Förderung		Internationale Finanzierung		
Wir fördern Deutschland			Wir sichern Internationalisierung	Wir fördern Entwicklung
Geschäftsbereich Mittelstandsbank	Geschäftsbereich Privatkundenbank	Geschäftsbereich Kommunalbank Finanzierung kommunaler Infra- strukturvorhaben und Globaldarlehen Deutschland/Europa Auftragsgeschäfte des Bundes	KfW IPEX-Bank Internationale Projekt- & Exportfinanzierung	Geschäftsbereich KfW Entwicklungs- bank Entwicklungs- und Schwellenländer: Finanzielle Zusammenarbeit
Förderung Mittelstand, Existenzgründer, Start-ups	Förderung Wohnungsneubau und -sanierung sowie Bildung			DEG Entwicklungs- und Schwellenländer: Privatwirtschafts- förderung
Förderung Umwelt- und Klimaschutz				
KfW		KfW IPEX-Bank	KfW	KfW DEG

»» Im Verbund aktiv

European Development Finance Institutions (EDFI)

Die DEG ist eines von 15 Mitgliedern der European Development Finance Institutions (EDFI) mit Sitz in Brüssel.



Die Vorteile

- › Größere Finanzierungsvolumina
- › Geteilte Risiken
- › Harmonisierte Standards
- › Effiziente, gemeinsame Prüfung
- › Strukturierung komplexer Finanzierungen
- › Weitere starke Partner wie International Finance Corporation (IFC), regionale Entwicklungsbanken

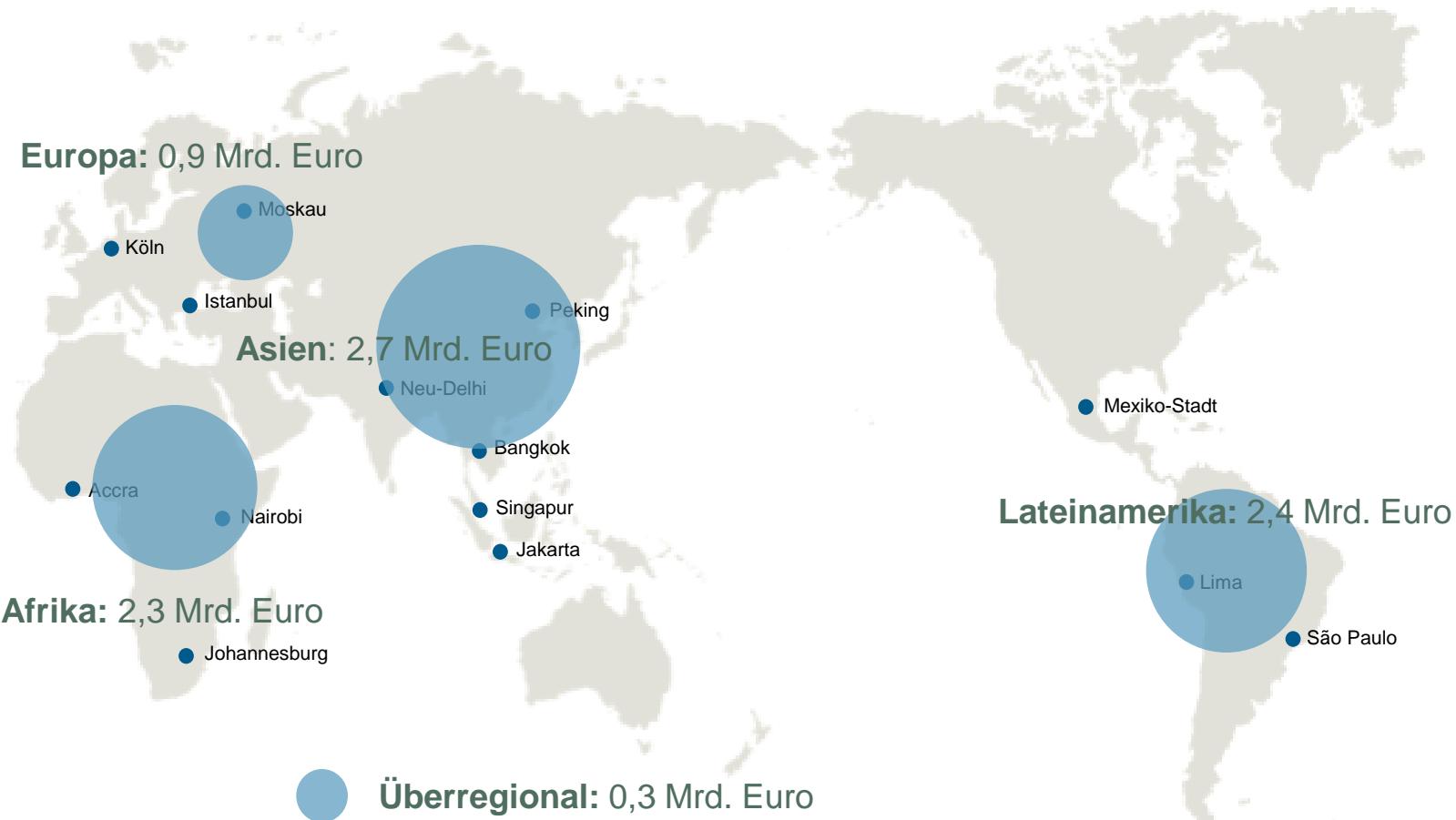
»» Mehr als Finanzierung: Wir engagieren uns für Ihren Erfolg

Lösungsorientiert, unternehmerisch handelnd, Mehrwert biedend

<p>Finanzierung und Beratung für Privatsektorinvestitionen in Schwellen- und Entwicklungsländern</p>	<p>Individuelle Lösungspakete sowie Förderprogramme für Maßnahmen und Pilotprojekte</p>	<p>Erfahrener, verlässlicher Partner für die Erschließung neuer Märkte</p>
<p>Für Unternehmen aus Schwellen- und Entwicklungsländern sowie Deutschland und anderen Industrieländern</p>	<p>Langfristige Zusammenarbeit und Risikoteilung</p>	
<p>Internationales Netzwerk in Wirtschaft und Politik</p>	<p>Mehr als 50 Jahre Erfahrung in Schwellen- und Entwicklungsländern</p>	

»» DEG-Portfolio

14 Standorte. 8,6 Mrd. Euro weltweit investiert.



»» Portfolio Afrika



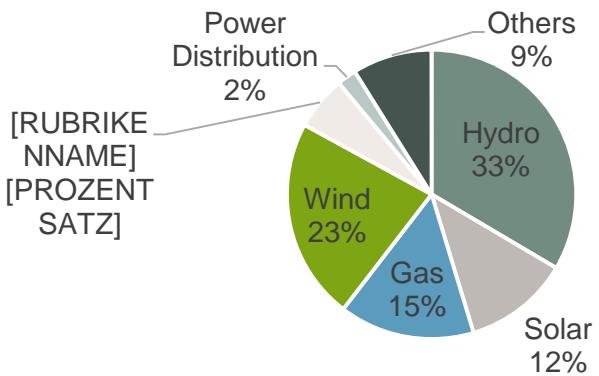
Portfolio	2,3 Mrd. EUR
Investitionsländer	28
Unternehmen	150



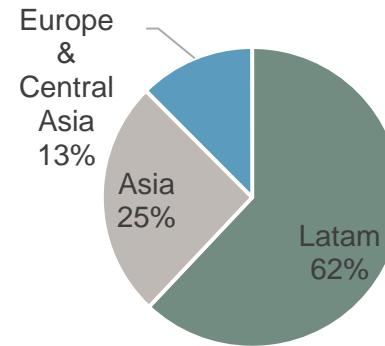
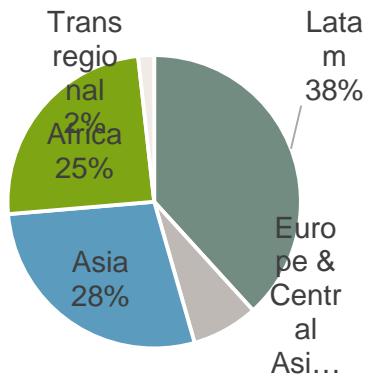
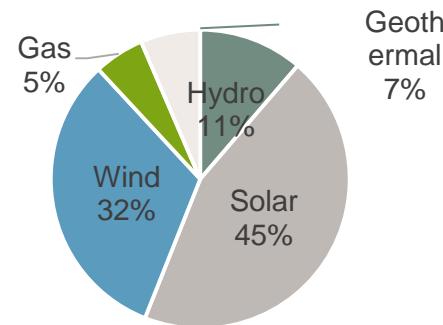
- › „Top Drei“-Länder: Kenia, Nigeria, Uganda
- › DEG-Außenbüros: Ghana, Südafrika, Kenia

»» DEG Energy portfolio and new business in 2017*

Energy Portfolio - EUR 789mn in 62 Projects



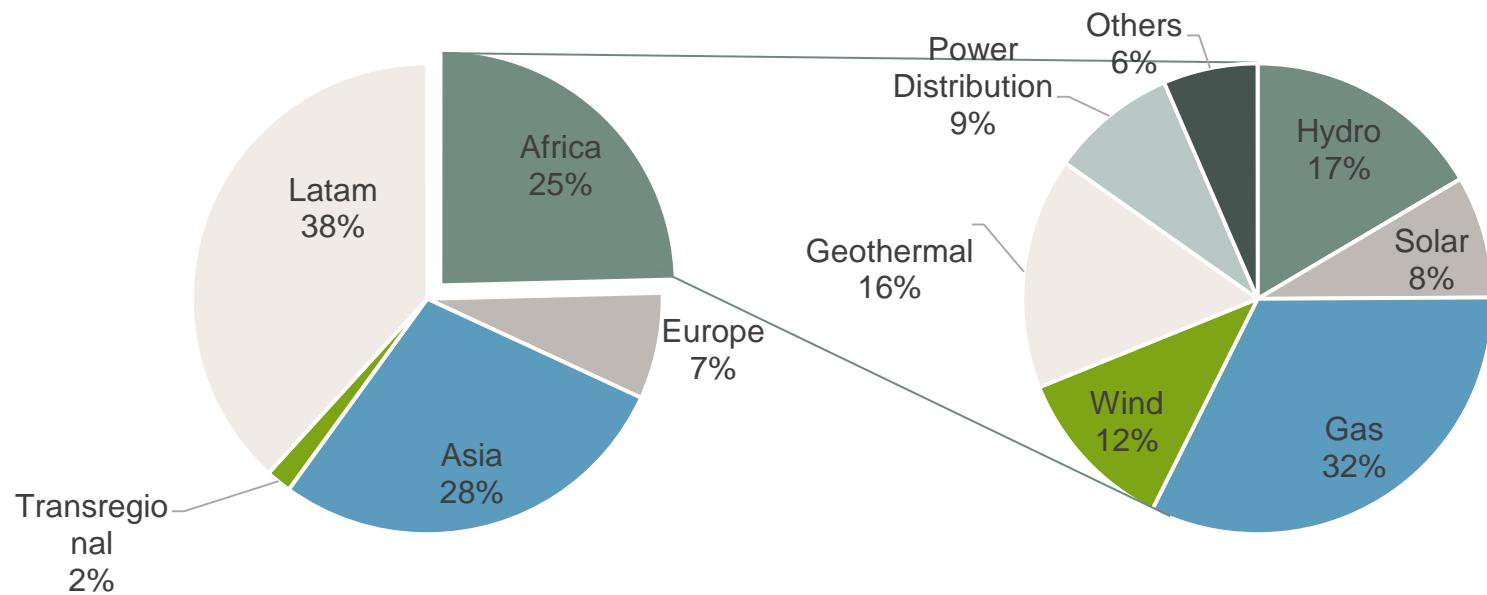
Energy New Business 2017 - EUR 247.37mn in 16 Projects



*All data is preliminary

»» DEG Energy Portfolio – Africa

Total of EUR 242mn in 20 Energy Projects in Africa



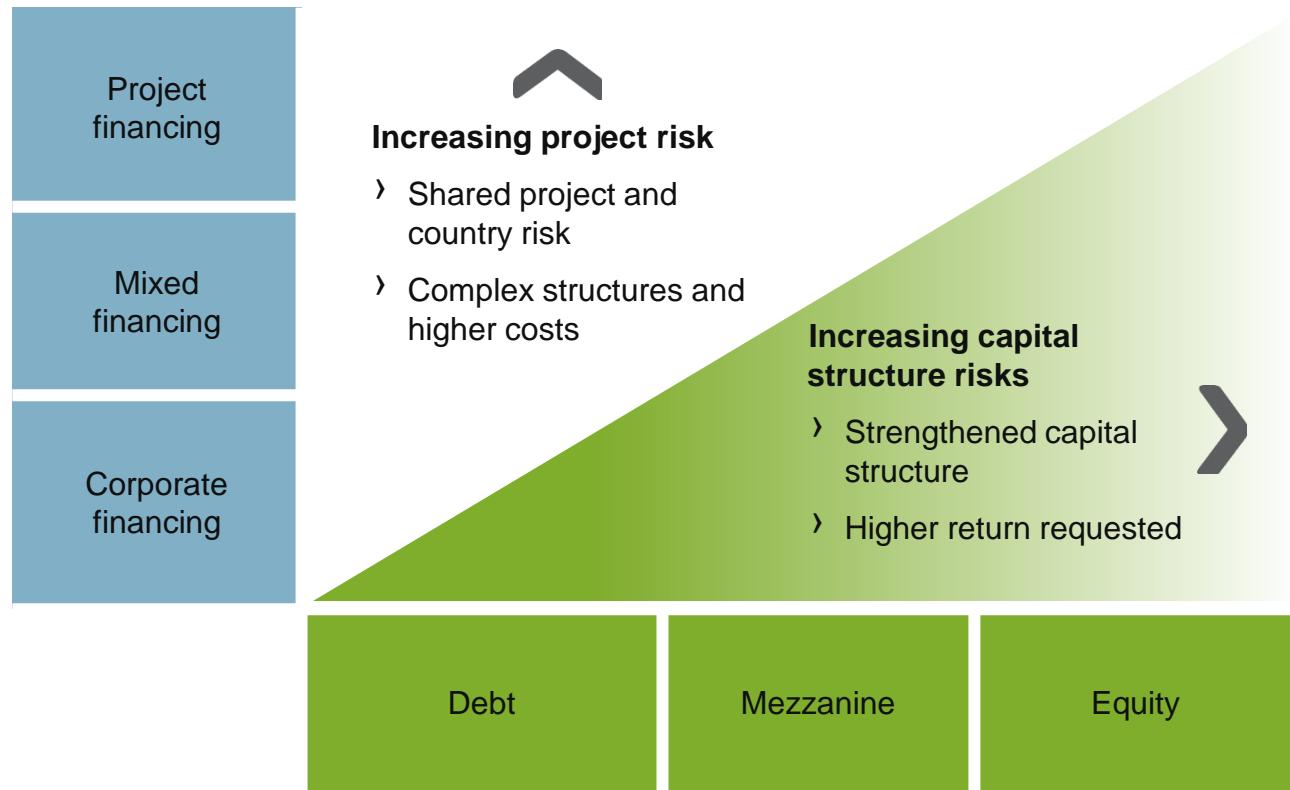
»» DEG Renewable Energy & Energy Efficiency Portfolio in Africa - References

Involvement	Technology	Name	Country	Commitment in *1.000 EUR
Debt	Gas (CCGT)	AZITO	Côte d'Ivoire	17.207
Debt	Gas (CCGT)	TAKORADI	Ghana	17.389
Debt	Gas (CCGT)	CENPOWER	Ghana	22.787
Debt	Wind	TURKANA	Kenya	19.167
Debt	Geothermal	OLKARIA	Kenya	21.099
Debt	Gas	AZURA	Nigeria	23.209
Debt	Solar	SOUTPAN	South Africa	4.506
Debt	Solar	WITKOP	South Africa	4.461
Debt	Wind	NOBELSFONTEIN	South Africa	8.623
Equity	Solar	SOLAFRICA	South Africa	6.042
Debt	Solar (SHS)	MOBISOL	Tanzania	3.600
Equity	Solar (SHS)	MOBISOL	Tanzania	1.753
Debt	Hydro	ACHWA	Uganda	16.879
Debt	Hydro	BUJAGALI	Uganda	23.009

»» Custom-made financing solutions

We can do anything as long as it is long-term

Solutions



Fundamental requirements

- › Profitability of the planned investment and creditworthiness of the sponsor
- › Financing needs to fit the investment character
- › Financing has to meet the sponsor's business strategy and its abilities

»» Project financing tools

General financing conditions

Long Term Loan

- › Usually EUR 10-50mn (up to EUR 150-200mn can be mobilized from other financiers on best effort basis)
- › USD, EUR or partially local currencies
- › Tenor: Usually 4-18 years, depending on cash-flow and project/country risk
- › Fixed or variable interest rate, market-oriented depending on tenor, project & country risk
- › Security in project assets; completion guarantees in green-field projects

Mezzanine Finance

- › Usually EUR 10–25mn (or USD)
- › Equity mezzanine: significant equity kickers (e.g. conversion rights, warrants, other performance-linked returns)
- › Debt mezzanine: i.e. long tenor, no-, partial-, subordinated collateral, subordinated debt service, partially performance linked returns
- › IRR on market standards depending on project and country risk

Equity Capital

- › Usually EUR 5–25mn
- › Only minority stakes; Participation no to exceed 30% of share capital; in certain cases, voting rights and seat on board of directors
- › Flexible structures (sub. loans; convertible loans, preferred shares etc.)
- › IRR on market standards depending on project and country risk



»» Criteria for DEG financing of energy projects

Financing

- Equity ratio of at least 25 %
- Adequate cash-flow oriented structure (i.e. debt service coverage, current ratio, flexible repayment structures)
- Minimum environmental social standards required:
 - In compliance with local, EU and World Bank requirements
 - In compliance with international standards of the International Labour Organisation and the UN

Construction

- Preferred: EPC contract on turn-key basis with completion and performance guarantees
- Adequate arrangements to cover cost overruns, project delays, unexpected events

Operation

- Long term O&M contract with experienced operator
- Modern equipment and operating system

Sales (PPA)

- Long-term “bankable” PPA with adequate cover of currency, fuel and O&M risk
- Creditworthiness of buyer; if needed, additional securities and/or government support

Supply Source

- Preferred use of renewable energy sources or other locally available energy sources
- Long-term Fuel Supply Agreement for gas and oil

»» Other important success criteria for Energy Projects

- Sound market environment (legal, supply & demand, potential for renewables, market competitiveness, etc.)
- Independent and capable regulator
- Adequate and cost-reflective tariff; if needed, pre-agreed compensation payment mechanism with Government
- Grid capacity and grid stability
- Experienced and strong project sponsors
- Experienced EPC contractors, sound EPC contract
- Sound financing structure with adequate contingencies and cost-overrun instruments
- In some cases need of PRIs – Political Risk Insurances
- Realistic time line for project implementation

» Case Study: Geothermie in Kenia

Projektfinanzierung: Orpower 4 Inc.

Der Kunde

- › Betreiber des Erdwärmekraftwerks Olkaria in Kenia

Die Leistungen der DEG

- › Zusammenarbeit seit 2008
- › Mehrere langfristige Darlehen arrangiert, zuletzt in Höhe von 50 Mio. US-Dollar
- › Weitere europäische Entwicklungsförderer eingebunden
- › In Umwelt- und Sozialfragen beraten



Die Investition

- › Kapazität von 13 auf 139 Megawatt erweitert über vier Ausbaustufen
- › Nachhaltige, verlässliche Stromversorgung für die Region geschaffen
- › Arbeitsplätze geschaffen



» Ihr Ansprechpartner



Energy & Infrastructure

Stephan Diefenthal
Vice President

DEG – Deutsche Investitions- und
Entwicklungsgesellschaft mbH

Kämmergasse 22
50676 Köln

Telefon 0221 4986 - 1359
Fax 0221 4986 - 1505

stephan.diefenthal@deginvest.de